**Tipos de Riesgos**

En el proyecto actual identificar riesgos de tipo Negocio, Producto y Proyecto.

Describir las posibles causas así como las posibles consecuencias de cada una de ellas.

Cuántos y cuáles riesgos identificados son predecibles, conocidos o impredecibles?.

1. Proyecto:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Riesgo | Causa | Consecuencia | Tipo de Riesgo |
| No identificar correctamente los requerimientos | El cliente no sabe exactamente lo que requiere. | Genera retraso y mayor costo del proyecto. | CONOCIDO |
| Miembro(s) del equipo renuncian. | Problemas internos.  Nueva y mejor oferta de trabajo. | Retraso significativo en varios aspectos (tiempo) | PREDECIBLE |
| Subestimar el tamaño del proyecto. | Mala estimación.  Poca habilidad de usar métodos para calcular el costo. | Genera un mayor costo.  El equipo aporta dinero.  Más trabajo. | PREDECIBLE |
| El hardware necesario no está disponible. | Mala coordinación con proveedores.  Causas naturales (Terremotos, tormentas, etc.). | Retrasos | IMPREDECIBLE |
| Miembro se enferma o queda fuera del equipo. | Se mojó, se accidentó, etc. | Sin acceso a la parte que le tocaba. Retraso, etc. | PREDECIBLE |

1. Producto:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Riesgo | Causa | Consecuencia | Tipo de Riesgo |
| No contar con la tecnología necesaria. | Tratar de ahorrar.  Mala estimación. | Retraso (tiempo, dinero, entrega.) | CONOCIDO |
| Cambio excesivo de requerimientos. | El cliente no le parece el diseño del producto. | Mala funcionalidad. | CONOCIDO |
| No tener conocimiento de la infraestructura del cliente. | No contemplar ese punto en la planeación.  No realizar un buen análisis y de pruebas. | Regular o mala funcionalidad del producto. | PREDECIBLE |
| No verificar requerimientos. | No contemplarlo, hasta tener el producto finalizado.  Mala comunicación con el cliente. | Rechazo del cliente al igual que de los usuarios. | CONOCIDO |

1. Negocio:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| RIESGO | Causa | Consecuencias | Tipo de riesgo |
| Cambio de gerencia del cliente. | Problemas en cuestión del cliente. | Problemas financieros.  Menos interés en el proyecto. | IMPREDECIBLE |
| Optar por un proyecto grande y no concretarlo en tiempo y forma. | Mala planeación, organización del equipo. | Rivalidad y/o pérdida en el mercado.  Perdida de producto en el mismo.  Mala reputación | PREDECIBLE |
| Cambio de tecnología | Nuevo presupuesto.  Nueva dirección. | Principalmente en la viabilidad del proyecto. | IMPREDECIBLE |

|  |  |
| --- | --- |
| Tipo de riesgo | Total |
| Conocidos | 4 |
| Predecibles | 5 |
| Impredecibles | 3 |